emptor

L'EXPÉRIENCE DU TERRAIN

Acheter une société.
Céder sa société.
Traverser une crise.

L'expérience d'un repreneur :
35 ans, plus de 60 acquisitions.

www.emptor.fr

Pas un consultant. Un praticien.

Emptor est porté par un repreneur qui, en 35 ans, a mené plus de 60 acquisitions : recherche de la cible, diagnostic, valorisation, négociation, montage financier, puis reprise en main.

Des réussites, et des retournements difficiles. Cette pratique est mise au service des acheteurs et des cédants.

01 **Le regard de l'acheteur**

Les questions qu'un acheteur posera sont posées dès le départ, quel que soit votre côté de la table.

02 **Une valeur défendable**

Une valeur argumentée, qui tient face à la banque et à la partie adverse.

03 **Un montage qui finance**

Apport, crédit vendeur et ressources mobilisables, en préservant la trésorerie d'exploitation et avec validation des conseils.

04 **Un seul interlocuteur**

Du premier rendez-vous à la signature, sans relais ni intermédiaire.

Trois situations

01 / ACHETER UNE SOCIÉTÉ

• Audit de reprise et contre-valorisation
• Stratégie de négociation et conditions économiques
• Montage financier et dossier bancaire
• Les 100 premiers jours après la reprise

02 / CÉDER SA SOCIÉTÉ

• Dossier de cession construit avec le regard d'un acheteur
• Valorisation argumentée
• Préparation aux questions de l'audit
• Accompagnement de la négociation jusqu'à la signature

03 / TRAVERSER UNE CRISE

• Propositions de moratoires et d'échéanciers argumentés
• Plans de restructuration et de réorganisation
• En coordination avec vos conseils juridiques

Transmission : cessions et acquisitions de titres de sociétés. Diagnostics et missions de redressement également hors projet de transmission.

Travailler ensemble

Premier échange

Confidentiel, pour comprendre votre projet.

Avis sur dossier

Un premier regard sur la société, sa valeur et ses risques.

Lettre de mission

Périmètre, calendrier et honoraires fixés par écrit.

Accompagnement

Jusqu’à la signature, et au-delà selon la mission.

HONORAIRES

Au forfait ou au mois selon la mission, complétés d’une commission de succès pour les opérations menées à terme.

CONFIDENTIALITÉ

Chaque dossier est traité confidentiellement. Jamais les deux parties d’une même opération.

Rémi Boiffard

rb@emptor.fr · 07 49 77 75 84

www.emptor.fr

Emptor — SAS en cours d’immatriculation

Espace Mercure · 11 rue Albert Einstein · 77420 Champs-sur-Marne